



CTRL лизинг

Ведущая лизинговая компания, входит в топ-10 автолизинговых компаний России.

С 2011 года предоставляет услуги лизинга легковых автомобилей, коммерческого транспорта — нового и с пробегом, спецтехники для юридических лиц и ИП.

Специализируется на финансировании такси, каршеринга, грузового транспорта.



Компания предоставляет технологичные продукты для развития бизнеса в современном ландшафте транспортной индустрии, предоставляя комплексные решения по открытию и расширению автопарков (в том числе, в партнерстве с ключевыми агрегаторами такси), финансированию грузовой и спецтехники (в партнерстве с ключевыми агрегаторами логистического рынка), а так же – переоборудованию ТС на ГБО.

Компания развивает рынок электрических транспортных средств – электромобилей, электросамокатов и зарядных устройств.



СТRL лизинг является уполномоченной лизинговой компанией Министерства промышленности и торговли РФ по реализации государственных программ льготного лизинга колесных транспортных средств.

Программа субсидирования дает клиентам возможность приобретения транспортных средств отечественного производства на льготных условиях - с авансовым платежом, уменьшенным на 10% или 25% от стоимости техники.

CTRL Лизинг – автолизинговая компания №9 в России



38,2 млрд руб.

лизинговый портфель



транспортных средств (ПТС/ПСМ) в лизинговом парке



29,1 тыс.

лизинговых контрактов

данные по состоянию на 01.04.2022

Партнёрские программы

с агрегаторами такси:





География работы

Российская Федерация Оформление on-line + ЭДО

грузоперевозок:



































Стабильный Рейтинг устойчивости – **rubb**+

По итогам 1 полугодия 2022 года:

6 место Рэнкинг ЛК по объему нового бизнеса с МСБ в разрезе

оборудования (легковой транспорт)

9 место Рэнкинг ЛК по объему портфеля

в разрезе оборудования (легковой транспорт)

11 место Рэнкинг ЛК по объему нового бизнеса

в разрезе оборудования (легковой транспорт)

14 место Рэнкинг ЛК по объему нового бизнеса в разрезе

клиентов (малый бизнес)

МИНПРОМТОРГ КОМ

КОНТРОЛ лизинг является одной из шести лизинговых компаний России, уполномоченных Минпромторгом для реализации программ субсидирования.

Социальная ответственность

Экологическая повестка



Внедрение принципов ESG

Компания следует принципам «зеленой экономики», направленным на уменьшение негативного влияния на окружающую среду, улучшение транспортной мобильности, развитие инфраструктуры.



Сделка CTRL по финансированию 25000 электросамокатов признана «Лизинговой сделкой года - 2021» национальной премии Федерации лизинга

Поддержка благотворительных фондов



с 2017 года с 2019 года



MFC

MeetForCharity

с 2020 года



Продукты CTRL лизинг

Высокая динамика продаж достигается за счет понимания рынка и актуальной линейки продуктов



Лизинг легковых автомобилей

Любых классов от эконом до vip. Аванс от 0% до 49%, срок лизинга - до 3 лет, скидки от автопроизводителей и дилеров



Лизинг коммерческих автомобилей и грузовой техники

Аванс от 0% до 49%, срок лизинга - до 5 лет



Лизинг спецтехники и строительной техники

Аванс от 0% до 49%, срок лизинга - до 3 лет



Лизинг автомобилей такси и каршеринга

Аванс от 0% до 49%, срок лизинга - до 3 лет, скидки по совместным программам с агрегаторами



Лизинг магистральной и грузовой техники с пробегом

Тягачи, полуприцепы, самосвалы, автофургоны. Аванс от 0% до 49%, срок лизинга - до 5 лет, возраст ТС - не старше 2016 года выпуска



Повторный лизинг транспортных средств

Аванс от 10%, возраст ТС – до 5 лет на момент выхода из лизинга, срок лизинга - до 2 лет.



Лизинг электроавтомобилей и зарядной инфраструктуры

Аванс от 10% до 49%, срок лизинга - до 5 лет, срок подписки - от 6 месяцев



Переоборудование ТС на ГБО в лизинг «под ключ»

Аванс от 0% до 49%, срок лизинга – 6мес. / 1 год



Лизинг для операторов микромобильности и it-стартапов

Электросамокаты, электровелосипеды, электропогрузчики и складская техника для e-commerce. Аванс от 20% до 49%, срок лизинга - до 1 года

eco



Стратегия роста

Исторически для достижения роста компания придерживалась концепции развития через партнерство с агрегаторами, обеспечивающее выход на целевых клиентов



2016 год Партнерство с агрегатором такси UBER

CTRL лизинг вышел на рынок такси, став лидером в сегменте финансирования таксопарков



2018 год Партнерство с каршерингом Делимобиль

CTRL лизинг стал лидером в сегменте финансирования каршеринга



2020 год Партнерство с Газпром ГЗМТ и установщиками ГБО

Первый на рынке лизинговый продукт по переоборудованию ТС на ГБО «под ключ», благодаря которому CTRL стал лидером в сегменте финансирования ГБО

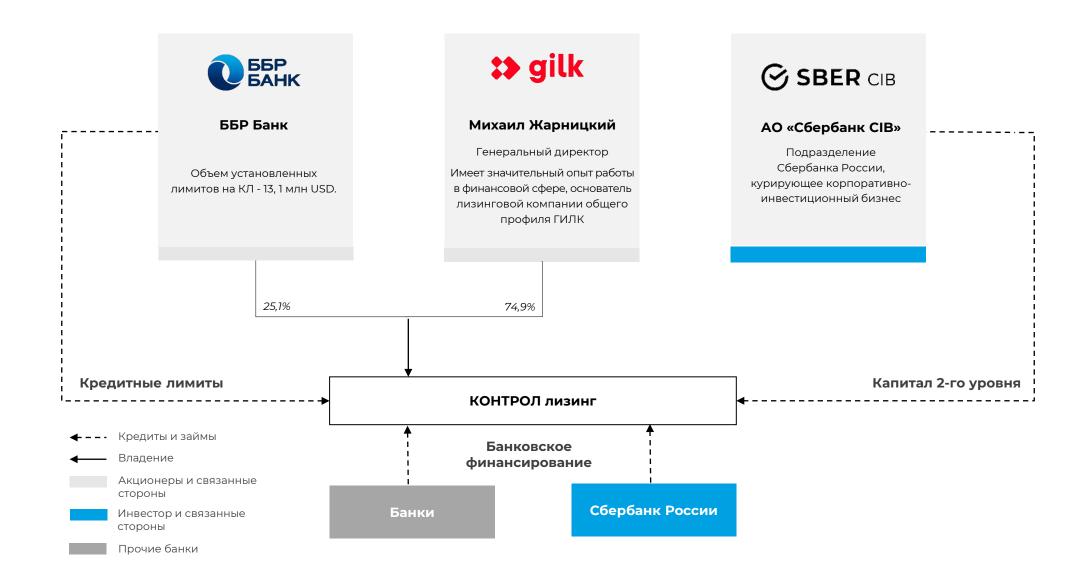


2021 год Партнерство с кикшерингом Urent

Первая и крупнейшая на рынке сделка CTRL - Urent по финансированию 25 000 ед. электросамокатов признана «Лизинговой сделкой года-2021»



Структура капитала





CTRL – финансовый оператор, предоставляющий услуги аренды флота Fleet-as-a-Service для сегмента New Mobility

- Fleet-as-a-Service оператор с фокусом на новые быстрорастущие рынки транспортной мобильности: такси, магистральные перевозки, доставка последней мили.
- Партнерства с технологическими платформами/агрегаторами Яндекс.Такси, DiDi, Ситимобил, Делимобиль, ATI.su, Монополия.online, FURA.ru, Oboz.ru и другими.
- Уникальные компетенции в управлении рисками сбор данных телематики с ТС, проприетарная платформа оценки рисков дефолта, оперативный ремаркетинг флота на других лизингополучателей в случае превышения целевых риск-метрик.
- **Стратегия роста** компания получает стабильный поток новых клиентов за счет партнерства с агрегаторами, финансовыми маркетплейсами, а также по дилерскому и прямому каналам.



Наши показатели

На 1 января 2022 г.



46%

среднегодовой рост выручки за последние 5 лет



38,2

млрд руб. лизинговый портфель (GIL).



29 100

действующих лизинговых контрактов



26.6

тыс. транспортных средств в портфеле (ПТС/ПСМ)



23.9

тыс. автомобилей такси и каршеринга в лизинговом парке

КОНТРОЛ лизинг – сильный управляющий партнер и опытная команда

С 2016 года компанию возглавляет акционер, реализуя эффективную рыночную стратегию. Внимание уделяется усилению позиций и менеджмента компании по ключевым направлениям:

- ✓ Продажи
- ✓ Привлечение финансирования и управление ликвидностью
- ✓ Оптимизация бизнес-процессов
- ✓ Скидки автопроизводителей
- ✓ Управление дебиторской задолженностью
- ✓ Изъятие и продажа а/м
- ✓ Андеррайтинг и риск менеджмент
- ✓ Формирование экосистемы
- ✓ IT-инфраструктура, Big Data, machine learning

Сформирована команда с опытом управления в лизинговых, страховых компаниях, банковских структурах, в it-компаниях и агрегаторах такси/грузоперевозок.

Состав Совета директоров усилен представителем Sberbank CIB, за ключевые бизнес-процессы отвечают топ-менеджеры - выходцы из банковских и финансовых структур, выпускники бизнес-школ аккредитованных по международным стандартам EQUIS EFMD.



Михаил Жарницкий Генеральный директор

Стаж работы в банковском секторе 20 лет, с 2010 года генеральный директор лизинговой компании АО «ГИЛК». С 2016 г. - Генеральный директор КОНТРОЛ Лизинг.



Арсен Саитгареев Первый заместитель генерального директора

Стаж работы в банковском секторе более 10 лет. Занимал пост Первого заместителя Председателя Правления в АКБ «ФОРА-Банк» АО и Вице-президента в ПАО «Московский Кредитный Банк».



Риналь Сулейманов Заместитель Генерального директора, руководитель блока DCM

Отвечает за привлечение финансирования. Кандидат экономических наук, Skolkovo EMBA, CIMA DipPM Более 10 лет опыта работы в банковских группах.



Сергей Додонов Финансовый директор

Отвечает за управление денежными потоками, финансовое планирование и анализ, ведение управленческого учета.

DipIFRS IFA, 12 лет опыта в финансовых структурах и автолизинге..



Дмитрий Карасев Коммерческий директор

Отвечает за продажи лизинговых продуктов. Стаж работы в банковском секторе – 10 лет. С 2013 года возглавляет блок продаж КОНТРОЛ лизинг.



Екатерина Скворцова Исполнительный директор

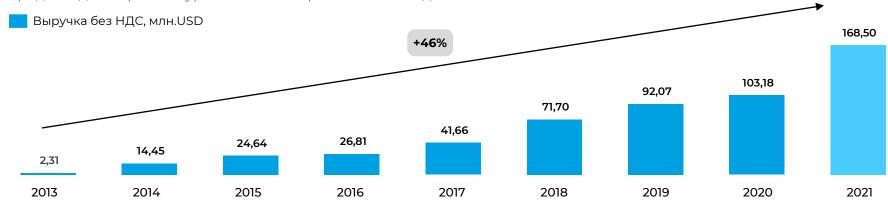
Отвечает за маркетинг, IT, клиентский сервис и бизнес-процессы по сопровождению лизингового портфеля.

EMBA Skolkovo, входит в Рейтинг лучших маркетологов России (АКАР). Более 10 лет в управлении международными компаниями.

Ежегодная динамика финансовых и операционных показателей подтверждает высокую эффективность бизнес-модели CTRL Лизинг

Динамика выручки компании

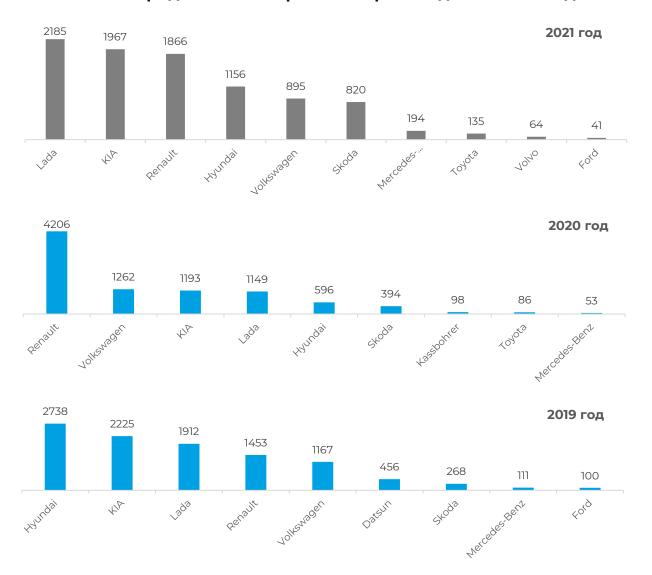
Среднегодовой рост на уровне +46% сохраняется последние 9 лет



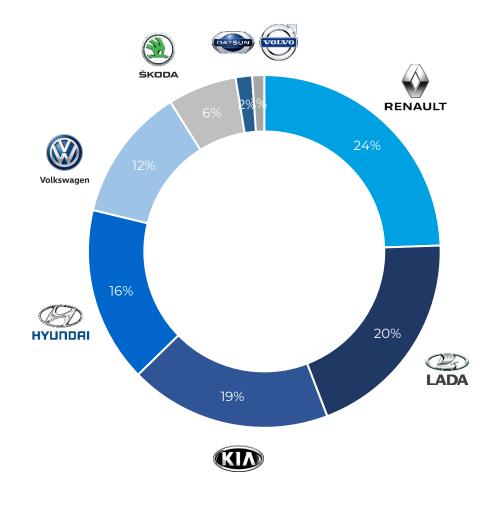


Структура лизингового портфеля в разрезе марок

Рейтинги продаваемых марок автопроизводителей по годам



Топ продаваемых марок за последние 3 года







Финансирование

Диверсифицированность и независимость

- Доступ к недорогому финансированию обеспечен сотрудничеством CTRL с широким списком банковских и финансовых организаций
- **Стабильность** и своевременность выплат определяет низкий показатель риска и низкую стоимость привлечения финансирования
- **Скорость** финансирования даже больших сделок обеспечена наличием постоянных лимитов

28 банков-партнеров



1578

открытых кредитных линий



Структура финансирования по кредитному портфелю



Телематика и данные от агрегаторов позволяют мониторить уровень риска и внедрять предиктивные модели управления риском



Внутренние технологии и решения КОНТРОЛ лизинг для управления рисками

Индекс клиента – это совокупность операционных показателей деятельности действующего клиента, который позволяет контролировать эффективность деятельности парка. Мониторинг индекса клиента позволяет выявить риски до момента возникновения просроченного лизингового платежа и реализовать совокупность мер реагирования со стороны CTRL для нивелирования вероятности возникновения просроченной задолженности.



Fleet.Data - проприетарная система прогноза рисков

Интеграция и анализ данных телематики, агрегаторов и внешних баз данных



Охрана парка

Подключение к системе «ABO» от Росгвардии



Телематика

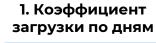
Отслеживание местоположения, пробега.

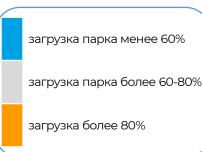


Страхование парка

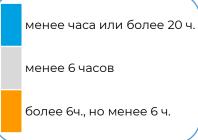
Составляющие индекса клиента:

Показатель	Парк 1	Парк 2	Парк 3
Коэффициент загрузки			
Количество нарушений скоростных режимов на 40 км в час и выше			
Количество машин в простое более 20 дней			
Среднее количество часов авто на линии в день			
Среднее штраф на одну машину на линии в день			

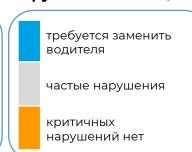




2. Время Авто на Линии в часах



3. Количество нарушений > 40 км/ч



4. Суммы штрафов по машинам



Лизинг с нами – это просто!





Партнерские программы

С ключевыми агрегаторами такси грузоперевозок, дилерскими центрами и автопроизводителями позволяют быть не просто лизинговой компанией, а supplyпровайдером для партнеров.



Корпоративные скидки и спец. программы

КОНТРОЛ лизинг получены скидки высоких категорий от большинства производителей Компания работает в рамках эксклюзивных партнёрских программ с Яндекс, Ситимобил, DiDi, Renault, Mercedes Benz Financial Service и др.



Рост продаж, подкрепленный длительной статистикой

Компания стабильно наращивает портфель (в среднем, на 46% в год). Портфель диверсифицирован (на 01.01.2022 – 56 229 ед. распределяется между 30 965 лизингополучателями). Уровень просрочек и дефолтов по контрактам существенно ниже среднерыночного.



Профессиональная команда

Менеджмент компании усилен профессионалами с существенным опытом в лизинге (Carcade, ВЭБ Лизинг, и др.), банковской сфере, сфере it (Яндекс.Такси).



Мониторинг предметов лизинга

Каждое ТС оборудуется системой «АВО». Функции АВО: отслеживание местонахождения предмета лизинга, мониторинг технического состояния, дистанционная блокировка ДВС. На базе «АВО» реализована охрана всего лизингового флота компании Росгвардией РФ.



Экспертиза и технологии в реализации ТС с пробегом

Компания обладает обширной экспертизой реализации автомобилей с пробегом (включая компетентный персонал, инфраструктурные решения и программное обеспечение). Компания реализует ремаркетинг предметов лизинга за один месяц и без убытков.



Автолизинг online без посещения офиса, ЭДО

IT инфраструктура компании позволяет производить клиенту быстро и комфортно взаимодействовать с компанией на всех этапах лизинговой сделки от первичной консультации до последующего сопровождения: решения по управлению автопарком, сервисы аналитики лизингового флота, доступ ко всем документам в личном кабинете.



Лизинговые продукты, соответствующие требованиям времени

Компания предлагает не просто лизинг (как финансовый продукт), а комплексные решения для рынков, отраслей и отдельно взятых бизнесов.

Контакты

Москва

Трехпрудный пер., д. 9, стр. 2 БЦ «На Трехпрудном», 1-4 этаж

Санкт-Петербург

ул. Стартовая, д. 8, лит. А БЦ «Аэроплаза», офис 511

Свяжитесь с нами

8 800 770-10-10 mailbox@ctrl.lc – отдел продаж info@ctrl.lc – общие вопросы smi@ctrl.lc – PR-отдел

Подробнее о нас на сайте www.ctrl.lc

